DOSSIER 2 : CLOTURE DE L'EXERCICE ET ANALYSE PREVISIONNELLE

Première partie – Opérations d'inventaire

1) Ecritures

486	616	31/12/08	875.00	875.00
626 44586		<u>1500*7/12</u> 31/12/08	250.00 49.00	R (C) 299.00
	4001	Charge à payer	FREE	299.00
4181	707 44587	31/12/08 Client Guillemot – produit à recevoir	358.80	300.00 58.80

2) Principe comptable

3) Calcul de l'IS et écriture comptable

	recevoir	11/2/			4	
	pe comptable incipe d'indép	endance des exercices.			ATION	
	ltat comptable 50 /3	riture comptable e * 33.1/3 %	is AUT	TORIS		
695 444	IS 2008	31/12/08		28 820	28 820	

4) Calcul du résultat net comptable

Résultat net = résultat - IS = 86 460 - 28 820 = 57 640 €

Deuxième partie - Résultat par variabilité

1) Compte de résultat différentiel (par variabilité)

	Montants	%
Chiffre d'affaires (CA)	734 900	100%
- Coût variable (CV)	257 215	
= Marge sur coût variable (MCV)	477685	65%
- Charges fixes (CF)	420045	
= Résultat	57640	

Il fallait faire un calcul pour trouver le CA (additionner toutes les ventes de l'E)

2) Calcul du seuil de rentabilité, marge et indice sécurité

SR = CF / Taux de MCV = 420045 / 0.65 = 646 223,08 € Marge de sécurité (MS)= CA-SR = 734900 - 646223.08 = 88676,92 € Indice de sécurité = MS/CA =12.07%

3) Commentaires

L'entreprise doit réaliser un chiffre d'affaires de 646 224 euros pour ne réaliser ni bénéfice ni

Elle peut supporter une baisse de son chiffre d'affaires de 88 676,92 € soit de 12.07% sans subir de perte

4) Les dotations aux amortissements correspondent à des charges fixes car elles ne dépendent en principe pas du niveau d'activité (amortissement linéaire). Maintenant, on peut envisager éventuellement des dotations variables s'il d'agit d'un amortissement non linéaire...mais là je trouve que le sujet devient vraiment

Troisième partie – Effort commercial

1) Méthode de communication : le publipostage (programme de 1ère)

On dispose d'une base de données avec les adresses de CE et des clients fidèles. On rédige une lettre type dans laquelle apparaissent des champs liés à la base de données. ISATION

Les lettres se « rempliront » automatiquement. Gain de temps!

2) Intérêt de la ristourne

Entreprise : fidéliser le client

Client : c'est un moyen de diminuer ses charges et donc d'augmenter son résultat.

3) Calcul de la ristourne par tranche

Client : c'est un moyen de diminuer ses charges et donc d'augmenter son resultat.					
3) Calcul de la ristourne par tranche					
CALITY OF SECURITY AND A CANON					
	CA HT = 2 850 € HT				
Tranche	% Ristourne	Calcul	Montant		
0-500	0 %		-		
500-1000	2 %	2 % 500	10,00		
1000-2000	3 %	3 % 1 000	30,00		
+ 2000	4 %	4 % 850	34,00		
46 18		Total ristourne	74,00		

4) Enregistrement comptable Manque d'info dans le sujet

(si la facture est faite avant le 31/12)

 	31/12/08		
7097		74.00	
44571		14.51	
411			88.51
	Ristourne client Prengarde		

(si la facture n'est pas faite avant le 31/12)

	31/12/08		
7097		74.00	
44587		14.51	
4198			88.51
	Ristourne client Prengarde		